

Companies

抑制炒作 三公司增发股今“打包”上市

◎本报记者 魏梦杰

深市上市公司金岭矿业、华联股份、大连金牛昨日同时披露非公开发行股票上市公告,新增有限售条件流通股于今日同时上市。根据深交所相关业务规则,今天三家公司股票交易不设涨跌幅限制。

三家公司非公开发行获批时间并不相同,却被打包在同一天上市。

分析人士表示,管理层的用意应该是分流市场炒作热点,以达到抑制过度炒作的目的。

不久前的6月10日,京东方A非公开发行股票上市首日曾遭爆炒,开盘45分钟就被推升40%,并因此获得一张“黄牌”,盘中停牌半小时。

在股价拉升的背后,京东方A创下上市9年来最大日成交量23186万股。由于A股定向增发审批严格,

因此整个过程往往长达数月甚至半年。然而这段时间市场风云变幻,股价或许已经与当时的定价大相径庭。这差价就让市场资金有了参与的动机,也就有了如京东方A这样的疯狂炒作。而今天不设涨跌幅限制的三家公司同样存在巨大价差的问题。

金岭矿业4月23日收到中国证监会核准文件,核准金岭矿业以24元的价格向金岭铁矿定向发行

5083.327万股股份收购相关资产。而金岭矿业昨日收盘价为30.92元,高出增发价格近30%。大连金牛5月21日获得中国证监会批文,核准大连金牛重大资产重组及向中南房地产业有限公司等发行股份购买资产,发行价为7.82元,而大连金牛昨日收盘价为20.02元,两价相差1.5倍。华联股份6月2日获准向北京华联集团投资控股有限公司发行24465.05

万股股份,购买华联集团拥有的5家商业物业公司100%股权,发行价为3.39元,而华联股份昨日收市于9.55元,较发行价溢价180%。

有市场人士指出,这三家公司均是定向增发收购资产,与京东方A非公开发行募集资金有所不同,因此预计市场炒作这三家公司股价的动力稍弱。不过,昨日,华联股份以“-”字涨停贯穿始终,大连金牛也以涨停报收。

携手SAP公司 长虹IT服务强势出击

◎本报记者 田立民

四川长虹控股子公司四川虹信软件有限公司近日与SAP公司在成都举行了合作伙伴签约授牌仪式,虹信软件正式成为SAP合作伙伴。这标志着双方展开了新一轮更加紧密有效的合作,虹信软件作为SAP ERP在中国重要的合作伙伴,将与SAP携手为更多的客户提供更加优质的服务。

SAP中国区副总裁唐杰表示,希望未来双方在产品、技术、营销、服务等方面展开更加深入的合作,创造更广泛的共赢机会。

虹信软件董事长莫文伟称,公司将以此为契机,借鉴、吸收SAP的先进理念和经验,优势互补,实现共同发展。虹信软件总经理任宗贵则表示,虹信软件将充分发挥本土化服务经验和资源优势,为合作伙伴创造更多的价值。

据介绍,SAP公司是全球最大的企业管理和协同化商务解决方案供应商、全球第三大独立软件供应商。目前,在全球有120多个国家的超过86000家用户正在运行SAP软件。虹信软件是四川长虹进军咨询服务业务的领头企业,拥有十余年的企业信息化规划、实施与运维经验,先后服务于北车集团、中海油、泸州老窖等大中型企业的信息化项目。

莱钢股份荣获 山东重大节能成果奖

◎本报记者 郑义

莱钢股份日前荣获“山东省重大节能成果”大奖,全省获得这一奖项的企业共有5家,莱钢是山东同行业内唯一获此奖项的钢铁企业。

据了解,多年来莱钢致力于发展循环经济,通过积极推广应用高炉、转炉煤气回收利用等技术,建立和完善了二次能源循环体系。目前,莱钢高炉、转炉、鱼炉煤气全部回收利用,吨钢耗水由13.6吨下降到3.4吨,连续6年保持了国内领先水平。

盐湖集团 “孙公司”涉讼

◎本报记者 阮晓琴 石丽晖

盐湖集团今天公告,盐湖集团“孙公司”青海水泥股份有限公司于7月13日收到法院判决。就中国东方资产管理公司兰州办事处起诉青海水泥股份有限公司借款提供担保事宜,青海省高院予以一审判决:青海水泥公司于判决生效之日起30日内向东方管理公司归还本金5000万元及截至2007年12月20日的利息4407万元。水泥股份承担连带清偿责任。

盐湖集团表示,这一诉讼不会对公司造成“伤害”。

南京医药 控股股东延长锁定期

◎本报记者 应尤佳

南京医药今日表示,公司于2009年7月13日收到公司控股股东南京医药集团有限责任公司承诺函。

南京医药集团有限责任公司书面承诺,将2009年7月17日到期的公司股改有限售条件流通股6319.5984万股(公司股权分置改革说明书上股数为5266.332万股,经公司实施2008年利润分配方案后增至6319.5984万股)继续锁定12个月,锁定期自2009年7月17日至2010年7月17日止。

■半年报解析

兴发集团、中孚实业业绩虽降透出暖意

◎本报记者 王璐

上周六,沪市公司兴发集团、中孚实业率先披露了主板公司半年报。尽管两公司今年上半年业绩较去年同期而言双双下滑,且下滑幅度较大,但纵向比较其去年四季度以来的单季业绩,却也透出些许暖意。

受全球性金融危机的影响,兴发集团、中孚实业今年上半年均面临较大经营压力,主营业务盈利能力(毛利率)明显下降。根据两公司在半年报中的描述来看,其在经营中面临的困难几乎一样:一是主导产品价格同比大幅下降,给经营业绩的提升带来了巨大压力;二是受外部需求不足的影响,公司产品国外销量出现一定程度的下降。记者发现,两家公司营业收入中的“国外部分”今年上半年较2008年上半年而言均出现大幅度下降。其中,兴发集团下降38.79%;中孚实业该部分营业收入索性为“0”,同比下降100%。

令人欣慰的是,国外市场虽然萎缩,但国内市场却在国家一系列扶持政策的启动下以及上市公司自身努力下有好转迹象。兴发集团就称,针对经营中的困难,公司一方面及时调整生产经营策略,狠抓小产品市场开发工作,充分发挥矿山的支撑作用;另一方面创新市场营销模式,加大国内市场开发力度,积极探索国内市场区域分销模式。基于此,公司上半年营业收入的国内部分同比增长了43.18%。至于中孚实业,虽然该公司国内营业收入未能



实现同比增长,但下滑幅度却远低于其国外营业收入的下降幅度。

另外值得一提的是,尽管整个上半年两公司整体业绩出现下滑,但记者通过比较其去年四季度及今年一、二季度单季业绩却发现也有可圈可点之处。资料显示,兴发集团去年四季度盈利2252.13万元,今年一季度盈利1957.86万元,与去年四季度相比略微下降,但今年二季度公司盈利4600.52万元,较一季度环比增长134.98%。中孚实业去年四季度亏损1.9亿元,但今年一季度盈利2594.85万元,较上一季相比扭亏为盈;其二季度盈利5572.94万元,较一季度环比增

长114.77%。很明显,公司最近三季的单季业绩逐月递增。

就此现象,中孚实业在半年报中表示,“由于国家经济政策的刺激,自今年2月份以来,铝行业下游出现复苏迹象,电网建设、铁路及运输用铝增加,汽车、家电与房地产业出现回暖态势,公司董事会通过一系列措施令上半年业绩逐月改观。”兴发集团也称,报告期内,公司充分发挥资源、市场等核心优势,强化内部管理,努力增效挖潜,从而及时有效地遏制了业绩下滑的势头。

展望下半年,形势似乎颇为乐观。兴发集团就称,报告期末我国经济运行出现积极变化,以投资、消费

为代表的国内需求双双加速,市场信心增强。从7月1日起国家取消了磷矿石、黄磷、磷酸等产品特别出口关税,将有利于扩大包括黄磷在内的磷化工产品出口,为公司下半年磷化工整体复苏、公司加快发展创造了良好条件。当然,由于世界经济走势还不明朗,特别是外需继续减少,出口形势仍比较严峻。鉴于这一行业背景,行业研究员预计未来随着磷肥行业库存的正常化,公司的价值将体现得更为明显。中孚实业虽未就下半年经营进行展望,但有研究报告结合整个行业背景认为,公司下半年盈利有望逐步回升。

*ST海星乱象丛生 原实际控制人荣海辞职

◎本报记者 应尤佳

就在*ST海星的担保黑洞越挖越大之际,公司原实际控制人、现任董事长荣海突然宣告辞职。*ST海星今日表示,公司董事会于7月14日收到荣海的辞职信,他因个人原因请求辞去董事职务,他的辞职自辞职报告送达董事会之日起生效。

荣海是*ST海星董事、海星集团董事局主席,*ST海星原来的实际控制人。2007年12月,荣海控股的

海星集团将所持*ST海星6000万股股权转让给格力集团,后者由此成了*ST海星第一大股东,而海星集团则从上市公司退出。

*ST海星的年报显示,荣海自1999年起至2008年6月,任*ST海星董事长,而在引入格力集团之后,自2008年6月起,荣海担任*ST海星董事,任期到2009年7月27日。

荣海的辞职时点比较奇怪。由于重组迟迟未能落实,*ST海星的换届一延再延,然而就在此时,荣海却突然

提出辞职。

实际上,*ST海星对荣海产生的压力已是越来越大。格力集团的重组被拖延,而*ST海星却不断地曝出违规担保的旧账,金额已经超过2.26亿元仍不见底,问题均出自荣海任内。

而荣海本人的问题也很明显。今年2月,上交所表示,荣海在信息披露和决策程序方面严重违法。经上交所披露,2008年6月26日,*ST海星作为第二被告被中铁十五局因

委托合同纠纷起诉,涉案金额约1.87亿元。后公司又作为第三被告被中天建集团因建设工程施工合同纠纷起诉,涉案金额约0.53亿元。然而两件诉讼荣海均未及时告知董事会。此外,荣海还擅自在担保书上签字盖章,致使*ST海星未经任何审批程序即为关联人西安海星科技投资控股(集团)有限公司1.4亿元欠款及相关利息提供连带责任担保。为此,上海证券交易所曾对荣海做出公开谴责的处罚决定。

中国建筑主要业务今年有望大幅增长

◎本报记者 徐玉海 贺建业

中国建筑昨日起面向机构投资者展开路演推介,公司业绩成长性成为关注的热点问题。部分参与路演的人士透露,虽然中国建筑2008年业绩受金融危机及地震雪灾等的影响有所回落,但机构普遍预期,公司的房建、基建和地产等业务板块今年有望实现较大幅度增长,

公司未来几年的成长性也较为突出。

在推介会上,中国建筑董事长孙文杰表示,在去年一系列经济政策的刺激下,国内建筑与房地产行业明显转暖,公司则是其中最大的受益者,今年以来公司旗下地产销售也呈现了较快增长。中国建筑将致力于发展“中海地产”和“中建地产”两大品牌,其中中海地产的精品

策略与专业化运作模式已获市场认可,是我国房地产业的领导品牌,“中建地产”则将成为我国最具潜力的保障性住房提供商。孙文杰表示,城市化是未来20年中国经济发展最大的驱动因素,建筑与房地产行业也将随之成为拉动经济增长的最重要行业,公司未来将有广阔的成长空间。

关于国际工程承包业务,公司

领导明确表示,今年起该项业务将完全好转。中国建筑是开拓国际承包市场最早、国际工程承包业务最广泛、经营规模最大的中国企业,公司的国际工程承包业务定位于高端市场,坚持“大市场、大业主、大项目”的市场策略,已在国际范围内形成一批优势客户和合理的市场布局,这些优势将帮助公司尽可能的抓住国际市场的机遇。

■公司看点

中国品牌主导平板市场 海信独领风骚

◎本报记者 刘海民

2009年7月10日,中国电子商会、中国家电联合调研课题组联合发布了《2009年二季度中国平板电视城市消费者需求状况调研报告》,报告显示,2009年上半年中国平板电视销售增长强劲,需求量达到755万台(其中液晶电视需求达690万台,等离子电视65万台),较去年同期增长52%。国内品牌液晶电视的市场占有率达到70.6%,国外品牌

仅为29.4%,中国品牌占据了市场主导地位。

其中,连续5年保持行业榜首地位的平板巨头海信,今年以来市场优势地位不断扩大,成为表现最突出的品牌。今年1至6月份,海信液晶电视的销售量同比增长了240.72%、远远超出行业平均水平。据统计,海信平板电视的销售额已经占据了彩电总额9成以上,率先完成从CRT向平板的全面转型。在同期举办的“2009年中国数

字电视产业发展高峰论坛”上,海信成功卫冕“2009年消费者最喜爱的平板电视品牌”;其中,海信蓝媒LED液晶电视,坚持采用LED技术最为成熟的点阵背光方式,实现了在高画质、节能环保、网络多媒体等方面的突出表现,荣膺“2009年中国十佳平板电视”,“2009年平板电视百度人气产品”等诸多大奖。

海信电器营销公司副总经理王云利在接受记者采访时表示,在多变的经济形势和严峻的市场环境

下,海信取得较快增长取决于两个关键因素:一是海信积极调整企业战略,及时对产业结构、产品结构和市场结构进行调整,规避了市场风险,抓住了洋品牌战略收缩带来的市场机遇;二是海信坚持技术创新,在高端平板领域建立了技术优势和产品优势,通过在涉足模组,提升了在平板上游的话语权,通过在LED液晶电视以及网络多媒体等核心技术方面不断取得突破,赢得市场主动权,提升了企业竞争力。

国旅联合 拟增发投资汤山旅游区

◎本报记者 应尤佳

国旅联合今日表示,公司拟非公开发行股票数量5000万股至8000万股,募集资金总额不超过3.936亿元,投资到南京汤山旅游区的4项旅游项目中。

公司表示,此次非公开发行面向不超过10名的特定对象,单个投资者认购不得超过5000万股,只能以自有资金进行现金认购。此次发行价格不低于定价基准日前二十个交易日股票交易均价的90%,即发行价格不低于4.92元/股。非公开发行股票在发行完毕后,发行对象认购的股份自本次发行结束之日起12个月内不得转让。

公司表示,此次发行募集资金总额不超过3.936亿元,拟投资以下四个项目温泉嘉年华、主题酒店、情景酒店、汤山东区休闲广场项目和偿还长期贷款,公司目前有银行长期贷款为6000万元。

据公司介绍,此次非公开发行所涉及4个项目,地处南京汤山温泉区域境内,均为南京市江宁区政府规划内的核心区域,是对公司目前“颐尚温泉”已有服务的延伸和互补。

而对于募资还贷,公司的考虑是,公司目前有两笔长期贷款,年利率为8.613%,致使公司每年为之支付的利息费用为516.78万元,相当于公司2008年净利润的25.5%,如能偿还,则将较大提升公司盈利能力。

公司表示,该议案须提交股东大会审议,非公开发行尚需取得中国证监会核准后方可实施。

凯迪电力 签约越南火电厂项目

◎本报记者 阮晓琴

凯迪电力今天公告,2009年7月8日,武汉凯迪控股投资有限公司董事长陈义龙率集团有关人员前往越南,与越南国家煤炭一矿业工业集团就3月份中标的晋溪2x220MW火电厂项目进行了签约,合同总金额约为4.29亿美元,其中凯迪电力承包额约为1.2亿至1.5亿美元。

凯迪电力为武汉凯迪控股投资有限公司控股子公司,凯迪控股持有凯迪电力33.49%股份。

同方股份 旗下公司参建“数字什邡”

◎本报记者 潘琦

记者近日从同方股份获悉,公司旗下同方政务参与四川灾后重建项目——“数字什邡”正式签约,项目总投资3000余万元。

“数字什邡”从什邡电子政务发展的需求和客观实际出发,对什邡电子政务资源进行整合,建设教育城域网系统、卫生应急及基层综合管理系统、救助系统、数据资源管理平台等多套政务和民生服务系统。项目建成后,什邡将健全完善政务行政服务体系,全面提升公共安全事件应急响应处理能力,完善政府部门间的数据交换和共享,进一步提高政府行政效率,增强公众服务能力。

*ST九发巨量振荡: 是谁在出逃?

(上接B1版)

10分钟各地集中抛售

虽然放量打开仅仅10分钟,但*ST九发的抛空几乎可谓“四处开花”。

8日卖出*ST九发股票成交量最大的前5家营业部中,有2家位于*ST九发所在地烟台,一是国信证券股份有限公司烟台西南河路证券营业部,卖出金额为3080万元,折合约332.6万股;另一家是齐鲁证券有限公司烟台牟平证券营业部,卖出金额为690万元,折合约74.5万股,这两家营业部共计卖出约408万股。

*ST九发内部人士曾向记者介绍,*ST九发在烟台本地的散户极少,因为以前*ST九发资产质量不佳,当地人不愿买,而在*ST九发重组后,一路无量涨停也没再给散户任何机会。因此,实际上当地营业部股份来源只有一个,即债权人手中的债转股。据悉,*ST九发烟台当地的债权人不在少数,包括恒丰银行、交通银行烟台分行、牟平区投资公司等债权人。据记者调查,408万股的出处可能来自代持恒丰银行持股的张亚鸣。

实际上,当日出货的还不止是烟台与上海方面。公开资料显示,在前五个卖出席位中,国盛证券有限责任公司萍乡市文化路证券营业部卖出了1611.86万元,折合约170多万股,而在*ST九发前十大股东中,名叫王安华的股东便持有100多万股,他的所在地正是江西萍乡。对此,*ST九发的股民纷纷传言:“江西大户也走了。”

全国各地的这些抛单像约好了似的,集中出现在10分钟内,10分钟后,*ST九发即被“涨停敢死队”封上涨停,以“涨停敢死队”闻名的光大证券宁波解放南路营业部和南通证券深圳红岭中路营业部、以及此前“玩转”高淳陶瓷的申银万国湖北武汉中山路营业部均大额买入,此后这三家营业部全部割肉走人。“10分钟内,全国各地集中抛售,确实比较奇怪。”一位市场分析人士表示。